Aviso: [2024-05-07 21:03] este documento é uma impressão do portal Ciência-IUL e foi gerado na data indicada. O documento tem um propósito meramente informativo e representa a informação contida no portal Ciência-IUL nessa data.

Pedro Fontes Falcão

Professor Auxiliar
Departamento de Marketing, Operações e Gestão Geral (IBS)

Investigador Integrado
BRU-Iscte - Business Research Unit (IBS)
[Grupo de Gestão]

Contactos

E-mail	pfontesfalcao@iscte-iul.pt
Gabinete	D4.39
Telefone	217650471 (Ext: 279426)
Cacifo	290

Currículo

Pedro é co-Diretor do Executive MBA do ISCTE Executive Education.
É Membro Integrado da Business Research Unit (BRU-IUL) do Instituto Universitário de Lisboa (ISCTE-IUL), tendo já publicado 3 livros e também tem diversos artigos publicados em várias revistas de topo, incluindo na Harvard Business Review.
As suas principais áreas de interesse são a Gestão Geral, a Negociação e gestão de Stakeholders e Corporate Governance.
Pedro tem uma experiência de gestão significativa, tendo cargos em vários órgãos sociais de grandes empresas, assim como cargos de gestão académica.
Pedro tem elevada experiência de ensino aos vários níveis de ensino, com muito boas avaliações de desempenho.

Áreas de Investigação

Gestão Geral

Gestão de stakeholders

Negociação empresarial
Empreendedorismo
Governança empresarial

Qualificações Académicas

Universidade/Instituição	Tipo	Curso	Período
ISCTE-Instituto Universitário de Lisboa	Doutoramento	Gestão	2008
Harvard Business School	Pós-graduação	Administração e Gestão de Empresas	1999
Universidade Católica Portuguesa	Licenciatura	Administração e Gestão de Empresas	1993

Atividades Profissionais Externas

Período	Empregador	País	Descrição
Desde 2022	Floene Energias	Portugal	
Desde 2018	Montepio Holding	Portugal	
Desde 2018	Banco Empresas Montepio	Portugal	
Desde 2018	Pharol SGPS	Portugal	
Desde 2018	Montepio Crédito	Portugal	
2018 - 2022	Montepio Valor	Portugal	
2018 - 2022	BMO Portugal	Portugal	
2015 - 2018	Pharol SGPS (ex PT SGPS)	Portugal	Membro do Conselho Fiscal
2013 - 2016	Caixa Geral de Depósitos	Portugal	Administrador não executivo
Desde 2009	Consultoria	Portugal	consultor de estratégia e finanças

Outras Atividades Profissionais

Período	Tipo de Atividade	Descrição da Atividade	Link para mais informação
Desde 2019	Participação em associações profissionais, de definição de standards ou órgãos político-administrativos	Membro da Direção Nacional da Ordem dos Economistas	Ver Mais
Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Presidente do Conselho Fiscal do Montepio Holding	--

Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Presidente do Conselho Fiscal do Banco de Empresas Montepio	--
Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Presidente do Conselho Fiscal do Montepio Valor	--
Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Vogal da Comissão de Remunerações da Pharol SGPS	--
Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Presidente do Conselho Fiscal do Montepio Crédito	Ver Mais
Desde 2018	Serviço em conselhos de administração	Vogal do Conselho Fiscal da BMO - GAM Portugal	--
Desde 2004	Coordenação de programas de formação executiva	Direção do Executive MBA do INDEG-ISCTE	Ver Mais

Atividades Letivas

Ano Letivo	Sem.	Nome da Unidade Curricular	Curso(s)	Coord.
2023/2024	2º	Governação Empresarial	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2023/2024	2º	Debates sobre Temas de Gestão	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2023/2024	2º	Fundamentais de Corporate Governance	Outro em Programa Aplicado Online Gestão Empresarial;	Sim
2023/2024	2º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2023/2024	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2023/2024	2º	Gestão e Negociação de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2023/2024	2º	Estratégia, Planeamento e Controlo	Mestrado em Gestão de Empresas;	Sim
2023/2024	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2023/2024	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2023/2024	1º	Seminário de Investigação em Gestão	Mestrado em Gestão de Empresas; Mestrado em Gestão;	Não
2023/2024	1º	Comunicação e Negociação Intercultural	Seminário de Especialização em Comunicação e Negociação Intercultural;	Não

2023/2024	1º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso de Especialização em Gestão de Programas e Projetos; Curso de Pós Graduação em Gestão de Programas e Projetos;	Sim
2023/2024	1º	Governança Corporativa	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Controlo de Gestão e Execução da Estratégia;	Sim
2023/2024	1º	Negociação para Executivos	Mestrado em Gestão Aplicada;	Sim
2023/2024	1º	Fundamentais de Corporate Governance	Outro em Programa Aplicado Online Gestão Empresarial;	Sim
2023/2024	1º	Negotiation And Stakeholder Management	Outro em Programa Aplicado em Gestão de Projectos e Negócios Ágeis; Outro em Programa Aplicado Online em Gestão de Consultoria;	Sim
2023/2024	1º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2023/2024	1º	A Governance na Banca	Outro em Programa de Gestão e Fiscalização para Instituições de Crédito;	Sim
2023/2024	1º	Introdução à Gestão	Licenciatura em Economia; Licenciatura em Gestão Industrial e Logística; Licenciatura em História; Licenciatura em Finanças e Contabilidade; Licenciatura em Gestão e Engenharia Industrial; Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos; Licenciatura em Gestão de Marketing; Licenciatura em Gestão;	Não
2023/2024	1º	Negociação	Mestrado em Gestão Internacional;	Sim
2022/2023	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso de Especialização em Gestão de Programas e Projetos; Curso de Pós Graduação em Gestão de Programas e Projetos;	Sim
2022/2023	2º	Governação Empresarial	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2022/2023	2º	Tópicos de Gestão	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2022/2023	2º	Debates sobre Temas de Gestão	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2022/2023	2º	A Essência da Gestão Estratégica	Outro em Programa Avançado em Gestão Estratégica do Turismo;	Sim
2022/2023	2º	Fundamentais de Corporate Governance	Outro em Programa Aplicado Online Gestão Empresarial;	Sim
2022/2023	2º	Negotiation And Stakeholder Management	Outro em Programa Aplicado em Gestão de Projectos e Negócios Ágeis; Outro em Programa Aplicado Online em Gestão de Consultoria;	Sim

2022/2023	2º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2022/2023	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2022/2023	2º	Gestão e Negociação de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2022/2023	2º	Estratégia, Planeamento e Controlo	Mestrado em Gestão de Empresas;	Sim
2022/2023	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2022/2023	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2022/2023	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2022/2023	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2022/2023	1º	Seminário de Investigação em Gestão	Mestrado em Gestão de Empresas; Mestrado em Gestão;	Não
2022/2023	1º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2022/2023	1º	A Governance na Banca	Outro em Programa de Gestão e Fiscalização para Instituições de Crédito;	Sim
2022/2023	1º	Introdução à Gestão	Licenciatura em Economia; Licenciatura em Gestão Industrial e Logística; Licenciatura em História; Licenciatura em Finanças e Contabilidade; Licenciatura em Gestão e Engenharia Industrial; Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos; Licenciatura em Gestão de Marketing; Licenciatura em Gestão;	Não
2022/2023	1º	Negociação	Mestrado em Gestão Internacional;	Sim
2021/2022	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso de Especialização em Gestão de Programas e Projetos; Curso de Pós Graduação em Gestão de Programas e Projetos;	Sim
2021/2022	2º	Governação Empresarial	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2021/2022	2º	Tópicos de Gestão	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim

2021/2022	2º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2021/2022	2º	A Governance na Banca	Outro em Programa de Gestão e Fiscalização para Instituições de Crédito;	Sim
2021/2022	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2021/2022	2º	Gestão e Negociação de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2021/2022	2º	Estratégia, Planeamento e Controlo	Mestrado em Gestão de Empresas;	Sim
2021/2022	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2021/2022	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2021/2022	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2021/2022	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2021/2022	1º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2021/2022	1º	Estratégia Empresarial	Licenciatura em Gestão Industrial e Logística; Licenciatura em Finanças e Contabilidade; Licenciatura em Marketing; Curso Institucional em Escola de Gestão; Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos; Licenciatura em Gestão de Marketing; Licenciatura em Gestão;	Não
2021/2022	1º	Negociação	Mestrado em Gestão Internacional;	Sim
2020/2021	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso de Especialização em Gestão de Programas e Projetos; Curso de Pós Graduação em Gestão de Programas e Projetos;	Sim
2020/2021	2º	Negociação e Tomada de Decisão nas Organizações	Curso de Pós Graduação em Gestão de Topo em Hotelaria e Turismo;	Sim
2020/2021	2º	Tópicos Avançados em Gestão		Sim
2020/2021	2º	Negotiation And Stakeholder Management	Outro em Programa Aplicado em Gestão de Projectos e Negócios Ágeis; Outro em Programa Aplicado Online em Gestão de Consultoria;	Sim
2020/2021	2º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim

2020/2021	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2020/2021	2º	Gestão e Negociação de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2020/2021	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2020/2021	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2020/2021	1º	Empreendedorismo em Cultura	Mestrado em Gestão e Estudos da Cultura; Mestrado em Mercados da Arte; Curso de Pós Graduação em Gestão e Empreendedorismo Cultural e Criativo; Mestrado em Empreendedorismo e Estudos da Cultura; Mestrado em Estudos e Gestão da Cultura; Mestrado em Gestão de Mercados de Arte; Mestrado em Gestão Cultural; Mestrado em Gestão de Arte e Património Cultural em Mercados Globais;	Não
2020/2021	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2020/2021	1º	Workshop Negociation	Outro em Programa Aplicado Online em Inovação em Marketing;	Sim
2020/2021	1º	Negociação e Gestão de Contratos na Cadeia de Abastecimento	Outro em Programa Aplicado Online de Logística e Gestão da Cadeia de Abastecimento;	Sim
2020/2021	1º	Estratégia Empresarial	Licenciatura em Gestão Industrial e Logística; Licenciatura em Finanças e Contabilidade; Licenciatura em Marketing; Curso Institucional em Escola de Gestão; Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos; Licenciatura em Gestão de Marketing; Licenciatura em Gestão;	Não
2020/2021	1º	Estratégia e Desenvolvimento Empresarial	Mestrado em Gestão de Serviços e da Tecnologia; Mestrado em Gestão;	Não
2020/2021	1º	Negociação	Mestrado em Gestão Internacional;	Sim
2019/2020	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso de Especialização em Gestão de Programas e Projetos; Curso de Pós Graduação em Gestão de Programas e Projetos;	Sim
2019/2020	2º	Tópicos Avançados em Gestão		Sim
2019/2020	2º	Negociação e Gestão de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2019/2020	2º	Gestão e Negociação de Stakeholders	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim

2019/2020	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2019/2020	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial; Curso de Pós Graduação em Gestão Empresarial para licenciados noutras áreas;	Sim
2019/2020	1º	Empreendedorismo em Cultura	Mestrado em Gestão e Estudos da Cultura; Mestrado em Mercados da Arte; Curso de Pós Graduação em Gestão e Empreendedorismo Cultural e Criativo; Mestrado em Empreendedorismo e Estudos da Cultura; Mestrado em Estudos e Gestão da Cultura; Mestrado em Gestão de Mercados de Arte; Mestrado em Gestão Cultural; Mestrado em Gestão de Arte e Património Cultural em Mercados Globais;	Não
2019/2020	1º	Negociação	Curso de Pós Graduação em Direcção Empresarial;	Sim
2019/2020	1º	Negociação e Tomada de Decisão nas Organizações	Curso de Pós Graduação em Gestão de Topo em Hotelaria e Turismo;	Sim
2019/2020	1º	Estratégia Empresarial	Licenciatura em Gestão Industrial e Logística; Licenciatura em Finanças e Contabilidade; Licenciatura em Marketing; Curso Institucional em Escola de Gestão; Licenciatura em Gestão de Recursos Humanos; Licenciatura em Gestão de Marketing; Licenciatura em Gestão;	Não
2019/2020	1º	Estratégia e Desenvolvimento Empresarial	Mestrado em Gestão de Serviços e da Tecnologia; Mestrado em Gestão;	Não
2019/2020	1º	Negociação	Mestrado em Gestão Internacional;	Sim

Orientações

• Teses de Doutoramento

- Em curso

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Estado	Instituição
1	Tian Hu	Applying Lean Startup MVP Methodology to China´s High-tech Startups in the Early Stage: Case Study of Company A	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
2	Li Jieyun	Service Quality, Efficiency Evaluation and Influencing Factors of Medical Intuitions in Shenzhen Based on Diagnosis Related Groups (DRGs)	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL

3	Gu Zhengwei	CEO characteristics and R&D efficiency - evidence from listed private manufacturing companies in China	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
4	Cui Xia	Differentiation strategy and sustainable competitive advantage of small and medium-sized Law firms - Take Sichuan Province as an example	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
5	Maria Carlota de Jesus Van-Dúnem Sungo do Amaral e Silva	Incentivos Financeiros e Capital de Risco no Financiamento de PME'S	Português	Em curso	ISCTE-IUL
6	Bernardo José Aleixo Gomes Pinto	The artificial intelligence impact on job skills requirements - the contact center case	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
7	Guan Xue	Research on Organizational Efficiency with Enterprise Digital Management	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
8	Fan Geng	Stakeholder-based strategies for sharing and applying healthcare big Data: A case study on a medical university and its affiliated hospitals	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
9	Liu Ying	Stakeholder management - parametric release implementation in pharmaceutical quality control in China	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
10	Rita Isabel Correia Palma Raposo	The contribution of ESG and Digital Transformation to Media Companies Financial Performance: strategic positioning in fast changing business environments	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL
11	Pedro Miguel das Neves Ferreira	Corporate governance, family ownership and performance in listed companies in Kuwait	Inglês	Em curso	ISCTE-IUL

- Terminadas

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Instituição	Ano de Conclusão
1	Tian Hu	Aplicação da metodologia lean startup MVP para start-ups high-tech em fase de "early-stage": Caso de estudo - Company “A”	Inglês	ISCTE-IUL	2023
2	Benedito Jose Murambire Junior	Financiamento às PMEs da Indústria Transformadora: Determinantes do lado da procura que influenciam o acesso ao crédito bancário em Moçambique	--	ISCTE-IUL	2021

3	Wang Chunming	Establishment of Tiered Diagnosis and Treatment System Based on the Stakeholder Theory and its Strategies: A Case Study on Nanjing	--	ISCTE-IUL	2019

• Dissertações de Mestrado

- Em curso

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Estado	Instituição
1	Inês Clemente Custódio Pereira	O impacto dos incentivos de compensação de sustentabilidade aos executivos no rating ESG das empresas: o efeito mediador da cultura nacional	--	Em curso	ISCTE-IUL
2	Ronaldo César Silveira da Rosa	A Cultura da ?Obsessão pelo Cliente? é um modelo de Negociação? - O Estudo de Caso da Amazon	--	Em curso	ISCTE-IUL

- Terminadas

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Instituição	Ano de Conclusão
1	Ana Clara Constantino Bento	O Impacto das Dimensões Culturais na Negociação Intercultural: Japão e Portugal	Inglês	ISCTE-IUL	2023
2	Diogo Miguel Pereira Carrão	Investimentos ESG Desvendados: Realidade vs Ficção na Busca por Retornos Sustentáveis	Inglês	ISCTE-IUL	2023
3	Joana Rodrigues Gonçalves	Diversidade de género nos conselhos de administração das maiores empresas cotadas: uma comparação entre França e Portugal	Inglês	ISCTE-IUL	2023
4	Marta Barros Gonçalves	Os Impactos da Cultura na Governação Empresarial: Eficiência da Governação Empresarial na Europa	Inglês	ISCTE-IUL	2023
5	Gauthier Michel Martin	As alavancas estratégicas que os clubes de futebol profissional europeus podem implementar para desenvolver o seu negócio	Inglês	ISCTE-IUL	2023
6	João Afonso Borges Riocoles Gonçalves	O papel da negociação no setor das grandes consultoras de gestão em Portugal	Português	ISCTE-IUL	2022
7	Gonçalo Miguel Martins Soares	A avaliação da Governação Empresarial nas empresas familiares e não familiares	Inglês	ISCTE-IUL	2022
8	João Nuno Portugal Frota Rodrigues dos Santos	O papel da Corporate Governance em Aquisições e Fusões	Inglês	ISCTE-IUL	2022

9	Gonçalo Filipe Mendes Pereira	O Impacto da Corporate Governance e da Ambidestria Organizacional na Performance: Evidências de Bancos Europeus	Inglês	ISCTE-IUL	2021
10	Sofia Margarida de Sousa Ramos Rodrigues	O Impacto da Corporate Governance e da Responsabilidade Social Corporativa no Desempenho Financeiro de uma Empresa: O Caso das Empresas Mais Lucrativas do Mundo	Inglês	ISCTE-IUL	2021
11	Rodrigo Rosa Teixeira Rebelo de Carvalho	Recomendações para um Plano Estratégico - A Mobilidade Elétrica em Portugal	Português	ISCTE-IUL	2020
12	Zhiwei Li	PROFISSIONAIS CHINESES - NEGOCIAÇÕES COM STAKEHOLDERS PORTUGUESES.	Inglês	ISCTE-IUL	2020
13	Diogo Maria Trigueiros Alvim de Sousa Pimentel	Diplomacia Empresarial, Reputação e Meios de Comunicação Digitais	Inglês	ISCTE-IUL	2019
14	Mauricio Wanderley Estanislau da Costa	Impacto do Planejamento Estratégico nos Resultados: O Caso CEDAE	Português	ISCTE-IUL	2019
15	Xie Jingcheng	Boom e Francasso da indústria de Partilha de Bicicletas na China - Um estudo de caso da ofo	Inglês	ISCTE-IUL	2019
16	Marta Amaral Martins Cabral de Barbosa	Os efeitos da personalidade na percepção de poder e no potencial integrativo das negociações	Inglês	ISCTE-IUL	2018
17	Ana Sofia Trigo Ferreira	MILLENNIALS PORTUGUESES VS. INTERNACIONAIS: COMO É QUE DIFEREM OS SEUS ESTILOS DE GESTÃO DE CONFLITOS	Inglês	ISCTE-IUL	2018
18	Marta Engenheiro Nobre	De Relações Públicas a Diplomata de Negócios: Novas Competências	Inglês	ISCTE-IUL	2018
19	Alexia Marco	Management of conflict within small and medium group teams in French organizations.	Inglês	ISCTE-IUL	2018
20	Pedro Miguel das Neves Ferreira	Negotiation for the Middle East: A comparative study of cultures and the construction of a negotiation framework for portuguese in Kuwait	Inglês	ISCTE-IUL	2017
21	António José Ascenso Henriques	A Influência da Economia Digital na Banca de Retalho	Português	ISCTE-IUL	2016
22	Daniel Duarte Costa	Análise e Definição da Estratégia de uma Empresa de Mediação de Seguros	Português	ISCTE-IUL	2016
23	Yiran Wang	Conflict Management and Game Theory in Chinese Campany	Inglês	ISCTE-IUL	2016

24	André Barreto das Neves de Almeida Braga	Herd Behavior and Market Efficiency: Evidence from the portuguese stock exchange	Inglês	ISCTE-IUL	2016
25	Joana Isabel Gonçalves Gouveia	Business Plan: Homestel Lisbon Boutique Hostel	Inglês	ISCTE-IUL	2015
26	Nuno José Covas Conceição Maldonado Sousa	Da Ética na Negociação Empresarial	Português	ISCTE-IUL	2013
27	Carlos Manuel Ferreira dos Reis	Análise da Preparação da Negociação Comercial das Empresas de Grande Consumo em Portugal	Português	ISCTE-IUL	2012
28	Luís Filipe Preza Pires Rente	O Planeamento estratégico nas organizações de saúde - estudo de caso dos hospitais privados.	Português	ISCTE-IUL	2010

• Projetos Finais de Mestrado

- Em curso

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Estado	Instituição
1	Jorge Pedro Rosado Leal de Oliveira	Que Modelo de Balcão adequado ao Banco Montepio perante o Novo Paradigma do Setor Bancário	Português	Entregue	ISCTE-IUL
2	Zhang Zhen	Este estudo de viabilidade examina a implementação de uma estratégia abrangente de desenvolvimento sustentável em toda a empresa. O objetivo é reduzir nossa pegada ambiental, proporcionar bons empregos e equilibrar a necessidade crescente a longo prazo.	--	Em curso	ISCTE-IUL
3	Mateus Sebastião Bernardo Manuel	Estratégia, inovação e sustentabilidade no agronegócio.	--	Em curso	ISCTE-IUL

- Terminadas

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Instituição	Ano de Conclusão
1	Lu Yi	Uma exploração de marketing de serviço de pet shop	Inglês	ISCTE-IUL	2024
2	Sun Xikun	Integração do Desenvolvimento Sustentável na Empresa de Comércio de Carvão: Estratégias, Desafios e Implicações Societais	Inglês	ISCTE-IUL	2024
3	António Passanha Sobral Morais Leitão	Estudo sobre o desenvolvimento de um Programa de Compliance numa empresa de média grande dimensão em Portugal	Português	ISCTE-IUL	2024

4	Diogo Alexandre Dias Ramos	First Ed - Plano de negócios	Inglês	ISCTE-IUL	2023
5	Beidi Jing	Plano de negocios: um supermercado caseiro e relaxante	Inglês	ISCTE-IUL	2023
6	João Maria Brissos e Silva	Mapeamento de Stakeholders externos no desenvolvimento de projetos de energias renováveis ? Caso Finerge	Português	ISCTE-IUL	2023
7	Fang Yuan	Um estudo das estratégias de marketing da empresa de seguros automotivos D na cidade de Xingtai	Inglês	ISCTE-IUL	2023
8	Cheng Xu	Investigação sobre a optimização de estratégias de marketing baseadas em produtos galvanizados a quente	Inglês	ISCTE-IUL	2023
9	Xinrong Zou	Estudo de Otimização do Plano de Marketing de Produto da WJ	Inglês	ISCTE-IUL	2023
10	Chen Xiuyun	Pesquisa sobre estratégia de marketing de pequenas e microempresas	Inglês	ISCTE-IUL	2023
11	Cui Jia	Estudo da tendência de controlo das exportações nos Estados Unidos e na União Europeia e estratégia de resposta da empresa S	Inglês	ISCTE-IUL	2023
12	Raúl Ferreira Márquez	Plano de negócios: Step	Inglês	ISCTE-IUL	2022
13	Ana Margarida Saraiva Ferreira	Medify - A Uberização do Medicamento	Português	ISCTE-IUL	2020
14	Santi Suaria	Plano de Negócio do Clothie: um App inovativo para comprar em lojas locais	Inglês	ISCTE-IUL	2018
15	Rui Alexandre Abreu da Fonseca Carneiro	Governo da Informação. Estudo do caso da ANA Aeroportos de Portugal, SA	Português	ISCTE-IUL	2017
16	Hélder Manuel Sebastião Rosalino	O Desenvolvimento do Planeamento Estratégico em Bancos Centrais. O caso do Banco de Portugal	Português	ISCTE-IUL	2017
17	Ângela Filipa Pereira Machado	Estratégia de Crescimento para uma Microempresa Familiar	Português	ISCTE-IUL	2016
18	Ricardo de Oliveira Faria	A Conflict Management Model for the Chinese Context, an Analytical Approach	Inglês	ISCTE-IUL	2016
19	Cláudia Sofia Lobo Pimpão Álvaro	Plano de Negócios - Clínica Fisiorayo	Português	ISCTE-IUL	2015
20	Eloísa Mafalda Martins Ferreira	Naturelis - A Portuguese Soap Company	Inglês	ISCTE-IUL	2015
21	Maria Luísa de Oliveira Pereira Lourenço	Alojamento Universitário em Lisboa	Português	ISCTE-IUL	2015

22	Manuel Andrade Saraiva	Personality & Negotiation: A study with a new approach	Inglês	ISCTE-IUL	2014
23	António Marcos Pinho Alves	Plano de Negócio: Fava-Rica	Português	ISCTE-IUL	2014
24	Maria Carolina de Santa Rita Oliveira Duarte	Plano de Negócios - Tour Me Away	Português	ISCTE-IUL	2014
25	Ana Patrícia Fernandes Falcão Machado	Plano de Negócio: Ginásio CrossFit4Life	Português	ISCTE-IUL	2014
26	João Miguel Barros Jardim	Plano de Negócios: MADtours	Português	ISCTE-IUL	2013
27	Ana Filipa Borges Alves Marçal	Business Plan for a Pet Sitting and Dog Walking Campany	Inglês	ISCTE-IUL	2013
28	Ana Catarina Silva Marçal	Business Plan of a Rural Hotel in the County of Sertã "Hotel do Rio".	Inglês	ISCTE-IUL	2013
29	Andrea Loureiro Soares	Re-Designing a Go-to-Market Strategy to Portugal Telecom's Telecare Service	Inglês	ISCTE-IUL	2013
30	Filipa Isabel Rebelo da Costa	Plano de Negócios - Residência de luxo "A melhor Idade"	Português	ISCTE-IUL	2013
31	Hugo Miguel Sismeiro Reis	Defining a Differentiation Strategy in the Undifferentiated Jewelry Retail Sector	Inglês	ISCTE-IUL	2013
32	Lécia de Jesus Neves	Plano de Negócios: Clínica Mais Saúde	Português	ISCTE-IUL	2013
33	Dulce Rosa Santos	Touristic Destination Image: A study Lisbon's touristic image	Inglês	ISCTE-IUL	2013
34	José Luís Vicente de Sousa	Plano de Negócios da LusominerWater Lda. Empresa de Exportação de Águas Engarrafadas Minerais e de Nascente para Países do Golfo Pérsico	Português	ISCTE-IUL	2013
35	Cláudia Pereira Teixeira	Plano de negócio - LOGICPAPER	Português	ISCTE-IUL	2013
36	Helena Rute de Carvalho Rodrigues	Plano de Negócios: Madeira in Hostel	Português	ISCTE-IUL	2013
37	Francisco Manuel dos Reis Luiz de Oliveira da Silva	O Impacto da Inteligência Emocional no Desempenho de Colaboradores - Análise de um caso numa grande instituição financeira em Portugal	Português	ISCTE-IUL	2012
38	Maria Rosália Ferreira Rodrigues Filipe	Plano de Negócio "Clínica de Parkinson"- Clínica para tratamento de doentes com Parkinson	Português	ISCTE-IUL	2012
39	Lúcia Isabel da Silva Costa	Projeto de Investimento: Colégio Os Traquinas	Português	ISCTE-IUL	2012

40	Victor Manuel Mónica Monteiro Alexandre	Customer Valuation Model Aplied to a Foodservice Commodities Supplier	Inglês	ISCTE-IUL	2012
41	Sofia Maria Barrocas André	O Modelo de Negócio da Indústria Farmacêutica - Tempos de Mudança	Português	ISCTE-IUL	2012
42	Luísa Cristina Domingos dos Santos	Geringo - Projecto de Empreendedorismo Social	Português	ISCTE-IUL	2012
43	Francisco Carlos Duarte da Silva	iFood - Just choose and eat it	Inglês	ISCTE-IUL	2012
44	Rui de Brito Estrela	Plano de Negócio para Plataforma Electrónica de Transacção de Serviços Profissionais	Português	ISCTE-IUL	2012
45	Naim Samje Tajdin	The Portugal's Competitive Advantages to Receive Foreign Direct Investment by Tech Companies. Case Study	Inglês	ISCTE-IUL	2012
46	Ana Catarina de Almeida Ribeiro Valério	Inovação nos Serviços como Forma de Fidelizar Clientes	Português	ISCTE-IUL	2012
47	Pedro Nuno Tomás Caetano	Business Plan for a Not-For Profit Organization Focused in Long-Term Unemployment.	--	ISCTE-IUL	2011
48	Vítor Miguel Guia de Almeida	Gestão de Conflitos - Aplicação na Gestão Contratual no Sector da Construção Civil	Português	ISCTE-IUL	2011
49	Humberto Manuel Gomes Soares		--	ISCTE-IUL	2011
50	Hervé Renaud Chabosseau		--	ISCTE-IUL	2011
51	Nuno Miguel Duarte Pascoal		--	ISCTE-IUL	2011
52	Inês Faria e Silva Engenheiro de Andrade	Carry & Eat - A new packaging proposal	Inglês	ISCTE-IUL	2010
53	Kadri Pikhof	Cultural Differences of Estonian and Russian Managers During the Negotiations.	Inglês	ISCTE-IUL	2010
54	Kristine Benke	Business Plan Of Vegetarian Lifestyle Online Shop Green Bean in Latvia.	Inglês	ISCTE-IUL	2010
55	David Henrique Sousa Martins de Sá Pires	Plano de Negócio para Projecto de Consultoria Financeira.	Português	ISCTE-IUL	2010
56	David Furtado de Matos Viana	Análise da Viabilidade de uma Unidade Centralizada de Negociação e Compra no Interior de um Grupo Empresarial: Case Study PTCompras.	Português	ISCTE-IUL	2010

Total de Citações

Web of Science®	225
Scopus	265

Publicações

• Revistas Científicas

- Artigo em revista científica

1	Pereira, L., Correia, R., Ferreira, F., Falcão, P. & Costa, R. (2023). Unveiling the dynamics of social credit determinants using fuzzy cognitive mapping and system dynamics. International Transactions of Operations Research. 30 (5), 2257-2276 - N.º de citações Web of Science®: 1 - N.º de citações Scopus: 2 - N.º de citações Google Scholar: 2
2	Barros, V., Falcão, P. F. & Sarmento, J. M. (2022). Are more sustainable firms able to operate with lower working capital requirements?. Finance Research Letters. 46-B - N.º de citações Web of Science®: 9 - N.º de citações Scopus: 11 - N.º de citações Google Scholar: 28
3	Falcão, P., Ramalho, N. & Nobre, M. (2021). Stakeholder management: the new role of business diplomacy. Journal of Business Strategy. 42 (6), 399-406 - N.º de citações Scopus: 7 - N.º de citações Google Scholar: 10
4	Braga, I., Ferreira, F., Ferreira, J., Correia, R., Pereira, L. & Falcão, P. (2021). A DEMATEL analysis of smart city determinants. Technology in Society. 66 - N.º de citações Web of Science®: 47 - N.º de citações Scopus: 55 - N.º de citações Google Scholar: 62
5	Fernandes, A., Skotnes, L.- L. , Major, M. & Falcão, P. F. (2020). Clinicians' perceptions of Norwegian women's experiences of infertility diseases. International Journal of Environmental Research and Public Health. 17 (3) - N.º de citações Web of Science®: 2 - N.º de citações Scopus: 2 - N.º de citações Google Scholar: 6
6	Babu, D., Ramalho, N. & Falcão, P. F. (2020). Telecommuting potential analysis. Global Business and Economics Review. 23 (1), 100-124 - N.º de citações Google Scholar: 4
7	Branco, J., Ferreira, F., Meidute-Kavaliauskiene, I., Banaitis, A. & Falcão, P. F. (2019). Analysing determinants of small and medium-sized enterprise resilience using fuzzy cognitive mapping. Journal of Multi-Criteria Decision Analysis. 26 (5/6), 252-264 - N.º de citações Web of Science®: 21 - N.º de citações Scopus: 21 - N.º de citações Google Scholar: 36

8	Reis, I., Ferreira, F., Meidute-Kavaliauskiene, I., Govindan, K., Fang, W. & Falcão, P. (2019). An evaluation thermometer for assessing city sustainability and livability. Sustainable Cities and Society. 47 - N.º de citações Web of Science®: 27 - N.º de citações Scopus: 34 - N.º de citações Google Scholar: 38
9	Mascarenhas, C., Marques, C., Galvão, A., Carlucci, D., Falcão, P. F. & Ferreira, F. (2019). Analyzing technology transfer offices' influence for entrepreneurial universities in Portugal. Management Decision. 57 (12), 3473-3491 - N.º de citações Web of Science®: 5 - N.º de citações Scopus: 12 - N.º de citações Google Scholar: 24
10	Ladeira, M. J. M., Ferreira, F., Ferreira, J. M., Fang, W., Falcão, P. F. & Rosa, A. (2019). Exploring the determinants of digital entrepreneurship using fuzzy cognitive maps. International Entrepreneurship and Management Journal. 15 (4), 1077-1101 - N.º de citações Web of Science®: 42 - N.º de citações Scopus: 53 - N.º de citações Google Scholar: 94
11	Barroso, R., Ferreira, F., Meidute-Kavaliauskiene, I., Banaitien, N., Falcão, P. & Rosa, A. (2019). Analyzing the determinants of e-commerce in small and medium-sized enterprises: a cognition-driven framework. Technological and Economic Development of Economy. 25 (3), 496-518 - N.º de citações Web of Science®: 39 - N.º de citações Scopus: 38 - N.º de citações Google Scholar: 71
12	Miguel, B. P., Ferreira, F. A. F., Banaitis, A., Banaitien, N., Meidute-Kavaliauskiene, I. & Falcão, P. F. (2019). An expanded conceptualization of 'smart' cities: adding value with fuzzy cognitive maps. E+M. Ekonomie a Management. 22 (1), 4-21 - N.º de citações Web of Science®: 28 - N.º de citações Scopus: 25 - N.º de citações Google Scholar: 29
13	Curto, J. D., Falcão, P. F. & Braga, A. A. (2018). Herd behaviour and market efficiency: evidence from the Iberian stock exchanges. Journal of Advanced Studies in Finance. 8 (2), 81-93 - N.º de citações Google Scholar: 5
14	Falcão, P. F., Cunha, M. P., Curto, J. & Oliveira, F. (2018). A inteligência emocional e o desempenho dos colaboradores: estudo empírico numa instituição financeira. Revista de Gestão dos Países de Língua Portuguesa. 17 (3), 18-34 - N.º de citações Google Scholar: 7
15	Falcão, P. F., Saraiva, M., Santos, E. & Pina e Cunha, M. (2018). Big Five personality traits in simulated negotiation settings. EuroMed Journal of Business. 13 (2), 201-213 - N.º de citações Web of Science®: 4 - N.º de citações Scopus: 5 - N.º de citações Google Scholar: 15
16	Falcão, P. F. & Reis, C. (2014). Analysis of the preparation of commercial negotiations of fast-moving consumer goods companies in Portugal = Análise da preparação de negociações comerciais de empresas de produtos de grande consumo em Portugal. International Business and Economics Review. 5, 204-217

• Livros e Capítulos de Livros

- Autor de livro

1	Júdice, J. M. & Falcão, P. F. (2018). À conversa sobre negociação: um diálogo sobre a arte negocial ao longo da história. Lisboa. Dom Quixote.
2	Falcão, P. F. (2018). Todos Podemos Negociar Bem! Conceitos, estratégias e exemplos práticos de gestores de sucesso. Alfragide. Texto Editores.
3	Falcão, P. F. (2017). Todos podemos negociar bem! Conceitos, estratégias e exemplos práticos de gestores de sucesso.
4	Falcão, P. F. (2014). A arte da guerra na Negociação. Lisboa/Portugal. Top Books.
5	Falcão, P. F. (2013). Todos podemos negociar bem. Lisboa, Portugal. TopBooks. - N.º de citações Google Scholar: 17

• Conferências/Workshops e Comunicações

- Publicação em atas de evento científico

1	Rebelo, R., Ramalho, N. C. & Falcão, P. F. (2020). Does customer-based reputation add to social and mass media reputation in judging social responsibility of banks?. In Borges, A. P., and Vieira, E. (Ed.), Proceedings of the International Conference on Applied Business and Management (ICABM2020). (pp. 55-56). Porto: ISAG - European Business School.
2	Cunha, S. L., Costa, R. L. da., Pereira, L., Gonçalves, R. & Falcão, P. (2020). Formulação estratégica no CIEE Lisboa. In XI PostGraduate Conference in Management, Hospitality and Tourism - Book of abstracts. (pp. 20). Faro: ESGHT - Universidade do Algarve.
3	Falcão, P., Ferreira, A. & Costa, R. (2020). Portuguese vs international millennials: How do their conflict management styles differ?. In Borges, A. P., and Vieira, E. (Ed.), Proceedings of the International Conference of Applied Business and Management (ICABM2020). (pp. 104-105). Porto: ISAG - EUROPEAN BUSINESS SCHOOL.
4	Falcão, P. F., Faria, R. de O. & Costa, R. L. da. (2020). A proposal of an analytical conflict management model for the Chinese context. In Borges, A. P., and Vieira, E. (Ed.), Proceedings of the International Conference of Applied Business and Management (ICABM2020). (pp. 276-277). Porto: ISAG - EUROPEAN BUSINESS SCHOOL.
5	Joana M.P. Branco, Major, M., Meidute-Kavaliauskiene, I., Banaitis, A. & Falcão, P. F. (2019). Analyzing resilience in small and medium-sized enterprises: A fuzzy cognitive mapping-based approach. In Proceedings of the 2019 International Conference on Management and Education (MAE 2019). (pp. 1-23). Tokyo
6	Ricardo M. R. Barroso, Barroso, R., Ricardo M. R. Barroso, Barroso, R., Major, M., Meidute-Kavaliauskiene, I....Rosa, A. (2019). Understanding the determinants of e-commerce in small and medium-sized enterprises: A metacognitive framework. In 2019 International Conference on Management and Education (MAE 2019). (pp. 1-24). --
7	Jordão, A. R. F., Costa, R. L. da., António, N. J. dos S. & Falcão, P. F. (2019). Bounded rationality in decision making: Biases in managers of the Portuguese port sector. In Chavarría Ortiz, C., and García Parejo, A. (Ed.), XXIX Jornadas Hispano-Lusas de Gestión Científica - Emprendimiento, estrategia y conocimiento. (pp. 167). Osuna: Escuela Universitaria de Osuna Universidad de Sevilla.
8	Falcão, P. F. & Santos, D. (2013). TOURIST DESTINATION IMAGE: A STUDY ON LISBON'S DESTINATION IMAGE. In EuroMed Press (Ed.), Confronting Contemporary Business Challenges through Management Innovation. (pp. 2613-2615). Estoril, Portugal

- Comunicação em evento científico

1	Falcão, P. F. & Lopes da Costa, R. (2020). A Proposal of An Analytical Conflict Management Model for the Chinese Context. ICABM2020 - International Conference of Applied Business and Management.
2	Falcão, P. F. & Lopes da Costa, R. (2020). Portuguese vs International Millennials: How do Their Conflict Management Styles Differ?. ICABM2020 - International Conference of Applied Business and Management.
3	Rebelo, R., Ramalho, N. & Falcão, P. F. (2020). DOES CUSTOMER-BASED REPUTATION ADD TO SOCIAL AND MASS MEDIA REPUTATION IN JUDGING SOCIAL RESPONSIBILITY OF BANKS?. ICABM2020 - International Conference of Applied Business and Management.
4	Branco, J., Ferreira, F., Meidute-Kavaliauskiene, I., Banaitis, A. & Falcão, P. F. (2019). Analyzing Resilience in Small and Medium-Sized Enterprises: A Fuzzy Cognitive Mapping-Based Approach. 2019 International Conference on Management and Education (MAE 2019).
5	Falcão, P. F. & Ramalho, N. (2019). Stakeholder management: How similar are the concepts of Business Diplomacy and Public Relations?. 29th EBES Conference - Lisbon.
6	Lopes da Costa, R., Jordão, A. , António, N. & Falcão, P. F. (2019). Bounded Rationality in Decision Making: Biases in Managers of the Portuguese Port Sector. XXIX Jornadas Hispano Lusas de Géstion Cientifica.
7	Falcão, P. F. & Santos, D. (2013). TOURIST DESTINATION IMAGE: A STUDY ON LISBON'S DESTINATION IMAGE. Confronting Contemporary Business Challenges through Management Innovation.

• Outras Publicações

- Artigo sem avaliação científica

1	Falcão, P. F., Cunha, M. P., Curto, J. & Oliveira, F. (2018). A inteligência emocional e o desempenho dos colaboradores: Estudo empírico numa instituição financeira.

- Outras publicações

1	Randall S. Peterson & Falcão, P. F. (2023). 6 Kinds of Board Members — and How to Influence them. Harvard Business Review.
2	Cunha, S., Lopes da Costa, R., Pereira, L., Gonçalves, R. & Falcão, P. F. (2020). Formulação Estratégica no CIEE Lisboa. ESGHT/ISCAL – XI PostGraduate Conference in Management, Hospitality and Tourism.

- Artigo no prelo (in press)

1	Junior, B., Falcão, P. F. & Esperança, J. (2024). Small and medium-sized enterprise financing in the manufacturing industry: Demand-side determinants of bank credit access in Mozambique . International Journal of Entrepreneurship and Small Business. N/A

Projetos de Investigação

Título do Projeto	Papel no Projeto	Parceiros	Período
Abordagem sistémica para eliminar as lacunas de emprego e criar um mercado de trabalho mais inclusivo para grupos vulneráveis	Investigador	BRU-Iscte (Gestão), CIES-Iscte, ISTAR-IUL, TNO - Líder (Países Baixos (Holanda)), ARC FUND - (Bulgária), FIOH - (Finlândia), SDA - (Bulgária), INAIL - (Itália), UvT - (Países Baixos (Holanda)), UCC - (Irlanda), AMF - (Países Baixos (Holanda)), CENTAR - (Estónia), TERMCERTO - (Portugal), LAO - (Portugal), REDO - (Portugal), PACT - (Portugal), IEFP - (Portugal), KOK - (Finlândia)	2023 - 2027
2023	University Goes Digital for a Sustainable Global Education	Investigador	IRU-Iscte - Líder, BRU-Iscte, ISTAR-IUL, CIES-Iscte, DINAMIA'CET-Iscte, Webwise Inovação Lda (webwise Inovação Lda) - (Portugal), Université Gustave Eiffel (Université Gustave Eiffel) - (França), Politecnico di Milano (Polimi) - (Itália), SIGMUND FREUD PRIVATUNIVERSITAT WIEN GMBH (SIGMUND FREUD PRIVATUNIVERSITAT WIEN GMBH) - (Áustria)

Cargos de Gestão Académica

Coordenador (2016 - 2017)
Unidade/Área: [BPG018] Gestão Empresarial

Sub-diretor (2015 - 2016)
Unidade/Área: Escola de Gestão

Director (2015 - 2016)
Unidade/Área: [B16] Gestão de Empresas

Director (2014 - 2016)
Unidade/Área: [BPG013] Direcção Empresarial

Director (2013 - 2015)
Unidade/Área: [B16] Gestão de Empresas

Director (2011 - 2013)
Unidade/Área: [B16] Gestão de Empresas

Director (2011 - 2013)
Unidade/Área: [060] Gestão Empresarial Energias Renováveis

Director (2010 - 2011)
Unidade/Área: [B16] Gestão de Empresas

Director (2010 - 2011)
Unidade/Área: [060] Gestão Empresarial Energias Renováveis

Director (2010 - 2011)
Unidade/Área: [BPG013] Direcção Empresarial

Prémios

Melhor Docente da Pós-graduação Agile Project and Business Management 2022/23 (2023)

Redes de Investigação

Nome da Rede de Investigação	Papel do Representante	Período
BRU-Iscte	Membro integrado	Desde 2019

Associações Profissionais

Instituto Europeu de Corporate Governance (Desde 2024)

Ordem dos Economistas (2018 - 2022)

Fórum de Administradores de Empresas (2015 - 2016)

Ordem dos Economistas (Desde 2015)

Instituto Português de Corporate Governance (Desde 2003)

Actividades de Edição/Revisão Científica

Tipo de Actividade	Título da Revista	ISSN/Quartil	Período	Língua
Membro de equipa editorial de revista	Global Business and Economics Review	1097-4954 / Q4	Desde 2020	Inglês