

Aviso: [2024-11-25 08:11] este documento é uma impressão do portal Ciência-IUL e foi gerado na data indicada. O documento tem um propósito meramente informativo e representa a informação contida no portal Ciência-IUL nessa data.

Informação Desatualizada: A informação contida neste perfil público poderá estar desatualizada.

Pedro Miguel dos Santos Moreira



Qualificações Académicas

Universidade/Instituição	Tipo	Curso	Período
ISCTE-IUL - Instituto Superior Ciências Trabalho e da Empresa	Doutoramento	Gestão	2005
ISCTE-IUL - Instituto Superior Ciências Trabalho e da Empresa	Mestrado	Políticas e Gestão de Recursos Humanos	1997
ISCTE-IUL - Instituto Superior Ciências Trabalho e da Empresa	Licenciatura	Organização e Gestão de Empresas	1993

Atividades Letivas

Ano Letivo	Sem.	Nome da Unidade Curricular	Curso(s)	Coord.
2023/2024	1º	Liderança Comercial	Curso de Especialização em Sales Management; Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial; Curso de Pós Graduação em Key Account Management; Curso de Pós Graduação em Sales Management;	Sim
2022/2023	2º	Gestão de Instituições Públicas	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim

2022/2023	1º	Liderança Comercial	Curso de Especialização em Sales Management; Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial; Curso de Pós Graduação em Key Account Management; Curso de Pós Graduação em Sales Management;	Sim
2021/2022	2º	Gestão de Instituições Públicas	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2021/2022	1º	Comportamento do Consumidor		Sim
2021/2022	1º	Liderança Comercial	Curso de Especialização em Sales Management; Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial; Curso de Pós Graduação em Key Account Management; Curso de Pós Graduação em Sales Management;	Sim
2020/2021	2º	Organização e Liderança na Administração Pública	Mestrado em Administração e Políticas Públicas;	Não
2020/2021	2º	Gestão de Instituições Públicas	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2020/2021	2º	Liderança e Motivação de Equipas	Curso de Pós Graduação em Gestão de Topo em Hotelaria e Turismo;	Sim
2020/2021	1º	Comportamento do Consumidor		Sim
2020/2021	1º	Liderança Comercial	Curso de Especialização em Sales Management; Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial; Curso de Pós Graduação em Key Account Management; Curso de Pós Graduação em Sales Management;	Sim
2019/2020	2º	Gestão de Instituições Públicas	Curso Institucional em Escola de Gestão;	Sim
2019/2020	1º	Comportamento do Consumidor		Sim
2019/2020	1º	Liderança Comercial	Curso de Especialização em Sales Management; Curso de Pós Graduação em Direcção Comercial; Curso de Pós Graduação em Key Account Management; Curso de Pós Graduação em Sales Management;	Sim

Orientações

• Dissertações de Mestrado

- Terminadas

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Instituição	Ano de Conclusão
1	Catarina Martins Lopes	Coprodução de Serviços de Saúde e Envolvimento da Comunidade de Dadores de Sangue: Estudo exploratório de mapas cognitivos	Português	ISCTE-IUL	2015

2	João Paulo Pires Batista	O Papel da Gestão de Talentos na Gestão do Conhecimento Organizacional	Português	ISCTE-IUL	2014
---	--------------------------	--	-----------	-----------	------

• Projetos Finais de Mestrado

- Terminadas

	Nome do Estudante	Título/Tópico	Língua	Instituição	Ano de Conclusão
1	Helena Isabel Guerreiro da Costa Lopes	A influência dos Blogs na Opinião dos Consumidores	Português	ISCTE-IUL	2012
2	Paula Sofia Fernandes Martins	Cultura Organizacional em Contexto de Mudança	Português	ISCTE-IUL	2012
3	Pedro Jorge Santos Mendes	Que Estratégia para Enfrentar a Progressão de Marcas próprias do Distribuidor? Caso Sumol-Compal.	Português	ISCTE-IUL	2010
4	Edna Marisa Salvador Narciso	Modelo de Comunicação Corporativa no OPART, EPE: Definição Estratégica e Implementação Operacional.	Português	ISCTE-IUL	2009

Total de Citações

Web of Science®	13
Scopus	3

Publicações

• Revistas Científicas

- Artigo em revista científica

1	<p>Moreira, P. (2008). Characterising human resources management practices in Portugal: an empirical analysis. <i>International Journal of Human Resource Management</i>. 19 (10), 1864-1880</p> <p>- N.º de citações Web of Science®: 13</p> <p>- N.º de citações Scopus: 3</p>
---	--