

Aviso: [2024-07-22 12:15] este documento é uma impressão do portal Ciência-IUL e foi gerado na data indicada. O documento tem um propósito meramente informativo e representa a informação contida no portal Ciência-IUL nessa data.

Pedro Pereira

Investigador Integrado

BRU-Iscte - Business Research Unit (IBS)
[Grupo de Economia]



Contactos

E-mail

Jose.Pereira@iscte-iul.pt

Currículo

Autoridade da Concorrência.

Áreas de Investigação

Organização Industrial, Política de Concorrência, Telecomunicações, Informação e Incerteza, Busca do Consumidor.

Qualificações Académicas

| Universidade/Instituição | Tipo | Curso | Período |
|-------------------------------------|--------------|----------|---------|
| University of California, San Diego | Doutoramento | Economia | 1997 |

Atividades Letivas

| Ano Letivo | Sem. | Nome da Unidade Curricular | Curso(s) | Coord. |
|------------|------|--------------------------------------|--|--------|
| 2021/2022 | 1º | Tópicos Avançados em Microeconomia I | Doutoramento em Economia; Doutoramento em Finanças; | Não |

Total de Citações

| | |
|-----------------|-----|
| Web of Science® | 240 |
| Scopus | 251 |

Publicações

• Revistas Científicas

- Artigo em revista científica

| | |
|---|---|
| 1 | Donna, J. D. & Pereira, P. (2023). Rivals' exit and vertical merger evaluation. <i>Journal of Competition Law and Economics</i> . 19 (2), 220-249 - N.º de citações Google Scholar: 3 |
| 2 | Donna, J. D., Pereira, P., Pires, T. & Trindade, A. (2022). Measuring the welfare of intermediaries. <i>Management Science</i> . 68 (11), 8083-8115 - N.º de citações Web of Science®: 2 - N.º de citações Scopus: 1 - N.º de citações Google Scholar: 21 |
| 3 | Pereira, P. & Tiago Ribeiro (2018). Evaluating Partial Divestitures When Vertical Relations are Important. <i>Review of Industrial Organization</i> . 53 (2), 321-345 - N.º de citações Web of Science®: 2 - N.º de citações Scopus: 1 - N.º de citações Google Scholar: 8 |
| 4 | Aurora García-Gallego, Nikolaos Georgantzís, Pereira, P. & José C. Pernías-Cerrillo (2017). Bias and Size Effects of Price-Comparison Platforms: Theory and Experimental Evidence. <i>Review of Network Economics</i> . 15 (1), 1-34 - N.º de citações Google Scholar: 6 |
| 5 | Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2016). Can More Information About Rivals' Costs Decrease Welfare?. <i>The Manchester School</i> . 84 (2), 251-269 - N.º de citações Google Scholar: 2 |
| 6 | Pereira, P. & Tiago Ribeiro (2016). Quantitative Assessment: Are the Tools Currently Used Adequate to Assess Mergers in all Industries?. <i>Journal of European Competition Law & Practice</i> . 7 (1), 52-55 - N.º de citações Web of Science®: 1 |
| 7 | Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2016). Impact of the Information Asymmetry Between Managers and Owners Under Oligopoly. <i>Southern Economic Journal</i> . 82 (4), 1311-1326 - N.º de citações Web of Science®: 1 - N.º de citações Google Scholar: 1 |
| 8 | Aurora García-Gallego, Nikolaos Georgantzís, Ainhoa Jaramillo-Gutiérrez, Pereira, P. & J. Carlos Pernías-Cerrillo (2014). On the evolution of monopoly pricing in Internet-assisted search markets. <i>Journal of Business Research</i> . 67 (5), 795-801 - N.º de citações Web of Science®: 3 - N.º de citações Scopus: 3 - N.º de citações Google Scholar: 5 |

| | |
|----|--|
| 9 | <p>Brito, D., Pereira, P., Pereira, P. & Ramalho, J. J. S. (2013). Mergers, coordinated effects and efficiency in the Portuguese non-life insurance industry. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 31 (5), 554-568</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 3 - N.º de citações Scopus: 4 - N.º de citações Google Scholar: 15 |
| 10 | <p>Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2013). Investment, Dynamic Consistency and the Sectoral Regulator's Objective. <i>The B.E. Journal of Economic Analysis & Policy</i>. 13 (2), 563-594</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Google Scholar: 4 |
| 11 | <p>Pereira, P. & João Vareda (2013). How will telecommunications bundles impact competition and regulatory analysis?. <i>Telecommunication Policy</i>. 37 (6-7), 530-539</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 9 - N.º de citações Scopus: 11 - N.º de citações Google Scholar: 26 |
| 12 | <p>Pereira, P., Tiago Ribeiro & João Vareda (2013). Delineating markets for bundles with consumer level data: The case of triple-play. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 31 (6), 760-773</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 13 - N.º de citações Scopus: 13 - N.º de citações Google Scholar: 34 |
| 13 | <p>Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2012). Does Vertical Separation Necessarily Reduce Quality Discrimination and Increase Welfare?. <i>The B.E. Journal of Economic Analysis & Policy</i>. 12 (1)</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 3 - N.º de citações Scopus: 7 - N.º de citações Google Scholar: 18 |
| 14 | <p>Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2012). Incentives to invest and to give access to non-regulated new technologies. <i>Information Economics and Policy</i>. 24 (3-4), 197-211</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 17 - N.º de citações Scopus: 20 - N.º de citações Google Scholar: 46 |
| 15 | <p>Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2011). An assessment of the equality of access and no-regulation approaches to next generation networks. <i>Telecommunication Policy</i>. 35 (9-10), 818-826</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 4 - N.º de citações Scopus: 6 - N.º de citações Google Scholar: 18 |
| 16 | <p>Lukasz Grzybowski & Pereira, P. (2011). Subscription Choices and Switching Costs in Mobile Telephony. <i>Review of Industrial Organization</i>. 38 (1), 23-42</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 18 - N.º de citações Scopus: 18 - N.º de citações Google Scholar: 53 |
| 17 | <p>Pereira, P. & Tiago Ribeiro (2011). The impact on broadband access to the Internet of the dual ownership of telephone and cable networks. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 29 (2), 283-293</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 15 - N.º de citações Scopus: 16 - N.º de citações Google Scholar: 53 |
| 18 | <p>Brito, D. & Pereira, P. (2010). Access to Bottleneck Inputs under Oligopoly: A Prisoners' Dilemma?. <i>Southern Economic Journal</i>. 76 (3), 660-677</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 11 - N.º de citações Scopus: 10 - N.º de citações Google Scholar: 45 |

| | |
|----|---|
| 19 | <p>Brito, D., Pereira, P. & João Vareda (2010). Can two-part tariffs promote efficient investment on next generation networks?. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 28 (3), 323-333</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 37 - N.º de citações Scopus: 37 - N.º de citações Google Scholar: 77 |
| 20 | <p>Brito, D. & Pereira, P. (2009). Product differentiation when competing with the suppliers of bottleneck inputs. <i>Regional Science and Urban Economics</i>. 39 (1), 43-53</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 4 - N.º de citações Scopus: 4 - N.º de citações Google Scholar: 13 |
| 21 | <p>Grzybowski, L. & Pereira, P. (2009). The consumer loss of the minimum duration for mobile telephone calls. <i>Telecommunication Policy</i>. 33 (3-4), 200-206</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 2 - N.º de citações Scopus: 2 - N.º de citações Google Scholar: 6 |
| 22 | <p>Grzybowski, L. & Pereira, P. (2008). The complementarity between calls and messages in mobile telephony. <i>Information Economics and Policy</i>. 20 (3), 279-287</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 17 - N.º de citações Scopus: 21 - N.º de citações Google Scholar: 45 |
| 23 | <p>Brito, D. & Pereira, P. (2008). Investment and welfare implications of the ownership structure of overlapping networks. <i>Information Economics and Policy</i>. 20 (1), 38-53</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 1 - N.º de citações Scopus: 1 - N.º de citações Google Scholar: 3 |
| 24 | <p>Philippe Gagnepain & Pereira, P. (2007). Entry, costs reduction, and competition in the Portuguese mobile telephony industry. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 25 (3), 461-481</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 16 - N.º de citações Scopus: 15 - N.º de citações Google Scholar: 36 |
| 25 | <p>Emin M. Dinlersoz & Pereira, P. (2007). On the diffusion of electronic commerce. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 25 (3), 541-574</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 23 - N.º de citações Scopus: 22 - N.º de citações Google Scholar: 82 |
| 26 | <p>Grzybowski, L. & Pereira, P. (2007). Merger simulation in mobile telephony in Portugal. <i>Review of Industrial Organization</i>. 31 (3), 205-220</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 14 - N.º de citações Scopus: 12 - N.º de citações Google Scholar: 30 |
| 27 | <p>Pereira, P. (2005). Multiplicity of equilibria in search markets with free entry and exit. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 23 (5-6), 325-339</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Google Scholar: 1 |
| 28 | <p>Pereira, P. & Emin M. Dinlersoz (2005). Patterns of Diffusion of Electronic Commerce in Retail Industries: Theory and Evidence. <i>CESIFO Economic Studies</i>. 51 (2-3), 261-294</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 3 - N.º de citações Scopus: 2 - N.º de citações Google Scholar: 8 |

| | |
|----|---|
| 29 | <p>Pereira, P. (2005). Do lower search costs reduce prices and price dispersion?. <i>Information Economics and Policy</i>. 17 (1), 61-72</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 16 - N.º de citações Scopus: 19 - N.º de citações Google Scholar: 60 |
| 30 | <p>Pereira, P. (2004). Some implications of search and switching costs for the price dynamics of electronic markets. <i>International Journal of the Economics of Business</i>. 11 (3), 303-327</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Google Scholar: 5 |
| 31 | <p>Pereira, P. (2001). Market power, cost reduction and consumer search. <i>International Journal of Industrial Organization</i>. 19 (9), 1457-1473</p> <ul style="list-style-type: none"> - N.º de citações Web of Science®: 5 - N.º de citações Scopus: 6 - N.º de citações Google Scholar: 18 |